



Harald Sleire, adm.dir i Sensorlink i Trondheim, viser frem selskapets nyeste produkt for korrosjonsmåling av rørledning.

1.1 Sensorlink – størst omsetningsvekst i 2014

I 2014 fikk Sensorlink verdens største kontrakt for permanent, sanntids subsea korrosjonsovervåking fra oljeselskapet BP. Kontrakten på 50 mill. kr er hovedårsaken til at selskapet tredoblet omsetningen fra 2013 til 2014.

Til forskjell fra mange andre teknologileverandører så selger Sensorlink som regel subsea-løsningene direkte til oljeselskapene. På kundelisten står blant annet Statoil, BP, ConocoPhillips, Shell, Chevron og ExxonMobil.

Opprinnelsen til teknologien var at gründer og tidligere SINTEF-forsker Øystein Balzersen ønsket å anvende målemetodikk fra seismikk (lavfrekvent puls/ekko) sammen med ultralyd (høyfrekvent lyd). Ikke-destruktiv måling av ståltykkelse var allerede identifisert som et økende behov hos oljeselskapene, og Balzersen mente derfor at en ultralydbasert målemetode kunne ha et stort potensial.

– I de første 10 årene var vi et rent utviklingselskap. Vi lette rundtetter mulige anvendelser for teknologien. I løpet av denne tiden ble vi kjent for å være gode problemløserne og fikk mange prosjekter på grunn av dette, forteller Harald Sleire, adm.dir i Sensorlink.

Sensorlink AS

[MNOK]	2012	2013	2014
Driftsinntekter	17,0	12,9	50,4
Driftsresultat	2,4	-6,9	10,0
Resultat før skatt	2,4	-6,8	10,2



En PipeMonit SWARM S1 ultralydsensor inngår i en gruppe med flere sensorer som samarbeider om å bestemme korrosjonsrater for et topside eller landbasert rør.

UltraMonit var selskapets første produkt og ble utviklet i samarbeid med Statoil. En rekke prototyper ble laget uten at Statoil tok i bruk teknologien. Først etter at ConocoPhillips Norge hadde kjøpt løsningen til Ekofisk noen år senere så ble Statoil kunde.

– Selve basisteknologien har ikke utviklet seg så mye de siste årene, men ytelsen har økt dramatisk. Sensorene våre kan nå måle veggtykkelse ned til 2,5 mikrometer. Det tilsvarer en femtiendedel av tykkelsen til et hårstrå!, sier Sleire.

I 2014 kom gjennombruddet da Sensorlink fikk BP-kontrakten for levering av ti UltraMonit subsea-enheter Shah-Deniz 2-feltet i det kaspiske hav. Da hadde BP allerede spurt de store leverandørene om de kunne løse problemet med å måle nedtykning av rørvegger. Sleire mener at den langsiktige merkevarebyggingen som problemløser, et kompetent leverandørnettverk og støtte fra Innovasjon Norge for gjennomføring av et kvalifiseringsprosjekt med BP var avgjørende for de ble valgt. Noen av samarbeidspartnerne i regionen er Inventas, SIMPRO, NORBIT, SINTEF Energi og Statoils forskningscenter.



Shah-Deniz 2-feltet i Aserbajdsjan
Foto: Statoil/Shahin Abasaliyev



UltraMonit monteres på subsea rørledninger. Sensorlink har levert ti enheter til BP.

– Vi har med oss Axess og Investitude som eiere. Dersom du skal være teknologigründer så er eiere med egen praktisk erfaring svært verdifullt siden de forstår hvordan selskaper som oss best kan utvikles og driftes. Hos oss har eierne tilført vesentlig kompetanse når vi har vurdert prosjektrisiko og gjort viktige strategiske valg.

Omsetningen i 2015 blir på samme nivå som i 2014. Av inntektene i 2014 så utgjorde BP-kontrakten om lag 80 %.

– Det viktigste for oss nå er å lande nye kontrakter. Vi er trygge på teknologien vår, men produktspekteret er foreløpig litt smalt. Vi ser derfor på hvordan vi kan utvide produktspekteret ved å videreutvikle vår egen teknologi og integrere ny teknologi, forklarer Sleire.

Årets nyvinning fra Sensorlink er PipeMonit SWARM som er en liten ultralydsensor med like høy nøyaktighet som storebror UltraMonit. Forskjellen er at PipeMonit kan masseproduseres og kan tilbys til en langt lavere pris.

– Med denne skal vi nå volummarkedet på land og topside, avslutter Sleire.